

GIEŁDA KOOPERACYJNA TOP 500 INNOVATORS



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Warszawa, 9-10 LIPCA 2015 r.

Novotel Centrum

1. W sali Lilia przez oba dni Złotu swoje stoiska będą miały Topowe firmy:

- Appgration Sp. z o.o.
- Centrum Innowacji Akademii Morskiej w Szczecinie Sp. z o.o.
- VitalnSilica Sp. z o.o.
- Open-RnD
- Bury & Bury Kancelaria Patentowa Sp. z o.o.

2. Dnia 10 lipca o godz. 12:00 odbędą się spotkania typu business speed dating.

Wystarczy przyjść, aby odbyć 12 pięciominutowych spotkań z Topowiczami, które mogą zaowocować ciekawą współpracą. Nie trzeba się rejestrować, wstęp otwarty dla wszystkich Topowiczów.

3. W ręku trzymacie catalog Topowych firm.

Przeczytajcie wszystkie profile i miejcie ten katalog zawsze pod ręką, aby móc skorzystać z ciekawych ofert współpracy!

Życzymy intensywnego nawiązywania kontaktów!!!

Organizatorzy:

Jan Chełkowski, Michał Pajdak



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Michał Pajdak

Tytuł projektu/nazwa firmy: Appgration Sp. z o.o.

Kim jesteś?

Założycielami są doświadczeni, wysokiej klasy managerowie z branży IT (prezesem jest Michał Pajdak, Berkeley 40.4). Spółka działa zasadzie partnera OEM i współpracuje z wiodącymi firmami dostarczającymi technologie integracji systemów informatycznych oraz aplikacji i usług mobilnych. Posiadamy wyłączność na rynki CEE na wdrażanie platformy integracyjnej Youredi, która została wyróżniona Cool Vendor of Gartner 2014, a 30 marca 2015 roku została uznana za wizjonera w Magicznym Kwadracie Gartnera (Magic Quadrant) opisującym 16 globalnych firm zajmujących się kategorią Enterprise iPaaS (integration Platform as a Service). Nasi specjaliści pochodzą między innymi z Comarch, UBS, GS1, Basware, Itella, FujitsuSiemens oraz Liaison.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Appgration powstało jako odpowiedź na wzrastającą potrzebę firm i konsumentów współdzielenia danych w czasie rzeczywistym. Wierzymy w nadchodzącą API Economy, w której firmy będą kreowały nowe modele biznesowe poprzez integrację zasobów cyfrowych, a integracja będzie elementem strategii firm.

Jaką wartość dostarczasz?

Podstawową wartością jest redukcja kosztów integracji (brak licencji, wdrożenia, utrzymania, krajowe koszty produkcji) i zwiększenie ich przejrzystości poprzez zastosowanie własnej platformy Youredi opartej o infrastrukturę Microsoft Azure, utrzymywanej w chmurze obliczeniowej.

Dla kogo?

Nasze rozwiązanie kierujemy do firm, które w sposób automatyczny chcą podejmować decyzję na podstawie zmieniających się w czasie rzeczywistym danych. Przykładowym rozwiązaniem jest internet rzeczy, porównywarki oparte o różną logikę biznesową (np. kantorów internetowych, komunikacji publicznej), przekazywanie danych w łańcuchach dostaw opartym o wielu partnerów, w tym śledzenie przesyłek. Integracja z bankami. Utrzymywanie danych podstawowych.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Nasze rozwiązanie niweluje kilka zagrożeń, które niesie klasyczna integracja takich jak: lokalność rozwiązania (uzależnienie od firmowych informatyków), brak przejrzystości, brak monitoringu, brak powtarzalności, cena i czas wdrożenia. Appgration dostarcza integrację jako usługę. W przypadku, kiedy interfejs jest gotowy, klient kupuje i płaci jedynie za przepływ danych (potok danych).

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

- Szukamy firm lub naukowców, którzy chcą integrować efektywnie kosztowo wiele źródeł danych w czasie rzeczywistym.
- Szukamy spółek, inwestorów z pasją, którzy chcą zainwestować i zintegrować wybrany obszar rynku w celu wspólnej sprzedaży interfejsów integracyjnych.

Kontakt: +48 605 075 635; michal.pajdak@appgration.com

Strona internetowa: www.appgration.com



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Konrad Frontczak

Tytuł projektu/nazwa firmy: Centrum Innowacji Akademii Morskiej w Szczecinie Sp. z o.o.

Kim jesteś?

Prezes Zarządu w CIAM Sp. z o.o., spółki celowej, której celem jest komercjalizacja wiedzy naukowej, w tym wynalazków powstałych na uczelni. Może się to odbywać na szereg sposobów, w tym poprzez sprzedaż praw, usług, licencji czy powoływaniem nowych spółek spin-off

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Spółka została powołana, ponieważ władze uczelni zauważyły, że proces transferu technologii może zachodzić sprawniej niż dotychczas. Sprzedajemy licencje, posiadamy spin-offy, sprzedajemy usługi badawcze, startujemy w przetargach – wszystkie te działania podejmujemy także poza uczelnią na otwartym rynku.

Jaką wartość dostarczasz?

Zajmujemy się profesjonalną komercjalizacją wiedzy, co oznacza kompleksowe działania na polu transferu technologii pomiędzy jednostkami naukowymi a sektorem gospodarczym.

Ofertuję współpracę i szansę na dobrze płatne zlecenia.

Dla kogo?

Naukowcy, przedsiębiorcy

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Co do zasady, korzystamy z usług Akademii Morskiej, więc obszarów takich jak mechanika, nawigacja, logistyka, elektryka, ochrona środowiska, IT.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Projektów biznesowych. Naukowców chcących komercjalizować.

Kontakt: tel. 791810509

Strona internetowa: www.innoam.pl



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Ewa Żbikowska

Tytuł projektu/nazwa firmy: Instytut Mechanizacji Budownictwa i Górnictwa Skalnego

Kim jesteś?

Ewa Żbikowska - ekspert w sieci Enterprise Europe Network oraz koordynator projektu „Modułowa kapsuła ratunkowa do ewakuacji poszkodowanych w środowisku niebezpiecznym” finansowanego z NCBR.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Chciałabym nawiązać kontakty z uczestnikami Top500 - tym bardziej, że dopiero wyjadę - nie wiem jeszcze kiedy i gdzie.

Jaką wartość dostarczasz?

Pracuję jako ekspert w sieci Enterprise Europe Network wspierającej innowacyjność przedsiębiorstw i międzynarodową współpracę technologiczną. Zadaniem sieci EEN jest wspieranie innowacyjności i międzynarodowej współpracy technologicznej w Europie.

Dla kogo?

Usługi oferowane przez EEN są adresowane przede wszystkim do zainteresowanych innowacjami małych i średnich firm, ale również do dużych przedsiębiorstw, instytutów badawczych, uczelni i parków technologicznych.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Innowacyjność:)

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

- Szukam osób, pracowników naukowych z woj. mazowieckiego, którzy chcieliby promować swoje produkty, rozwiązania poprzez sieć EEN.
- Szukam również zainteresowanych firm/instytucji z obszaru górnictwa i budownictwa, które chcą uczestniczyć w projektach finansowanych przez NCBIR.

Kontakt: e.zbikowska@imbigs.pl

Strona internetowa: <http://www.een-centralpoland.eu>



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Anna Czerwoniec

Tytuł projektu/nazwa firmy: VitalnSilica Sp. z o.o.

Kim jesteś?

Dr Anna Czerwoniec, CEO, Członek Zarządu

Założycielka firmy bioinformatycznej. Swoje zainteresowania naukowe od lat łączy ze sferą biznesu i aktywnie propaguje transfer wiedzy ze środowisk naukowych do biznesu. Finalistka V edycji konkursu "Sukces Pisany Szminką - Biznes Woman Roku 2013" w kategorii Debiut.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Chęć połączenia umiejętności zdobytych na doktoracie ze sferą biznesu.

Jaką wartość dostarczasz?

Poprzez lata współpracy z różnymi jednostkami naukowymi przy wielu unikatowych projektach badawczych zdobyliśmy ogromne doświadczenie. Prawie każdego dnia stajemy przed nowymi wyzwaniami związanymi z zastosowaniem narzędzi bioinformatycznych do rozwiązywania problemów biomedycznych czy biotechnologicznych. I każdego dnia stajemy się lepsi w rozwiązywaniu wyzwań naukowych stawianych przez naszych Klientów.

Dla kogo?

Naukowcy i zespoły pracujące w branży Life Science, którzy szukają wsparcia w zakresie analiz bioinformatycznych.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Kompleksowość i wysoka jakość dostarczonych wyników.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Naukowcy i zespoły pracujące w branży Life Science, którzy szukają wsparcia w zakresie analiz bioinformatycznych.

Kontakt: anna.czerwoniec@vitainsilica.pl

Strona internetowa: <http://www.vitainsilica.pl/start.html>



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Marcin Binkowski, n-LAB

Tytuł projektu/nazwa firmy: Badania mikrotomograficzne

Kim jesteś?

Jestem byłym pracownikiem uczelni, na której zajmowałem się mikrotomografią rentgenowska stosowaną w badaniach gęstości tkanki kostnej. Od 2012 roku prowadzę firmę n-LAB, która odpłatnie dzierżawi skaner od uczelni i świadczy usługi dla podmiotów zewnętrznych. Zajmuję się też budowaniem laboratoriów pod potrzeby klienta i doradzaniem przy wyborze aparatury. Poza działalnością usługową rozwijam pomysły na urządzenia medyczne.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Dlaczego to robię? Bo potrafię ;) (a poważniej Potencjał Labu powinien być wykorzystany z korzyścią dla uczelni, i przemysłu. Nie było to możliwe ze względu na nieprzystosowaną strukturę organizacyjną uczelni. Dlatego powstał n-LAB. Firma jest zdolna do dynamicznego kontaktu z otoczeniem, a jednocześnie dogadała się w sprawie zasad płatności z uczelnia. Korzyści z rozwiązania są tak dla klientów firmy jak i uczelni.

Jaką wartość dostarczasz?

Dostarczam obrazów 2d i 3D, z wysoką rozdzielczością rzędu 0.5 mikrometra (0,001 mm). Są też parametry ilościowe, które obliczane automatycznie opisują próbkę obiektywnie i powtarzalnie. Możliwe jest kontrolowanie jakości produkcji, oraz wydrukowanie skanowanego obiektu z wykorzystaniem druku 3D.

Dla kogo?

Dla indywidualnych naukowców, kierowników grantów badawczych jak i klientów z przemysłu czy szpitali wykonuję usługi skanowania, analizy wyników i ich interpretacji oraz doradzam, co jeszcze przy okazji w projekcie można uzyskać np. dzięki innym metodom badawczym, drukowaniu 3D czy symulacjom numerycznym. Dla przemysłu buduję laboratoria od podstaw, dobieram sprzęt i personel oraz kompleksowo organizuję pracę labu.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Dla przemysłu: Reakcja natychmiastowa, najczęściej w ciągu godzin potrafimy podjąć się realizacji zlecenia, a klient ogranicza starty w procesie produkcyjnym.

Dla klientów indywidualnych zapewniamy elastyczne warunki płatności, oraz doradztwo w całym projekcie.

Dla wszystkich pomagam w interpretacji obrazu, jego opisie i prezentacji wyników w formie, która jest akceptowana w publikacjach naukowych i raportach technicznych.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Poszukuje osób, które potrzebują w swojej działalności (nauka, biznes, przemysł) wykonać badania mikrotomograficzne - z chęcią będę świadczył takie usługi na rzecz ich projektów, a także zaprojektuję i zbuduję laboratorium pod indywidualne potrzeby.

Do rozwijania urządzeń medycznych poszukuje specjalisty od elektroniki (akwizycja obrazów z CMOS, CCD itp.) oraz optyka (projektowanie układów optycznych).

Kontakt: binkowski.marcin@gmail.com

Strona internetowa: n-lab.eu



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Przemysław Sękalski, Politechnika Łódzka

Tytuł projektu/nazwa firmy: Open-RnD

Kim jesteś?

Jestem elektronikiem z wykształcenia i informatykiem z zamiłowania. Zawodowo zajmuję się IT i systemami wbudowanymi. Na Politechnice Łódzkiej prowadzę zajęcia z programowania urządzeń mobilnych oraz przetwarzania danych multimedialnych. Prywatnie mam firmę Open-RnD zatrudniającą prawie 30 inżynierów. Więcej na open-rnd.pl

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Open-RnD to młoda firma, która zajmuje się projektowaniem aplikacji i systemów... Dlaczego to robię? Bo lubię tworzyć nowe rzeczy i widzieć jak pomagają one innym...

Jaką wartość dostarczasz?

Oprogramowanie i systemy wbudowane.... Dotychczas zrealizowaliśmy ponad 20 różnych projektów od iTaxi po smartwatcha... Obecnie pracujemy nad systemami parkingowymi i oprogramowaniem do komputerów pokładowych w autach...

Dla kogo?

Nasze produkty są dostępne dla wszystkich. ITaxi umożliwia zamawianie taksówek, AllPlayer oglądanie filmów na tabletach, można pograć w grę CottonFieldu

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

otwartość i pasja ;)

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Poszukujemy osób zajmujących się ICT oraz marketingiem. Poszukujemy inwestorów i osób, które chciałyby się zaangażować w projekty realizowane przez nas

Kontakt: sekalski@open-rnd.pl

Strona internetowa: open-rnd.pl



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Kamil Grabowski, Politechnika Łódzka

Tytuł projektu/nazwa firmy: FastLogic Sp. z o.o.

Kim jesteś?

współzałożyciel oraz Prezes Zarządu FastLogic Sp. z o. o. – w roku 2010 na Politechnice Łódzkiej uzyskał z wyróżnieniem tytuł doktora nauk technicznych w dziedzinie elektronika. W roku 2012 otrzymał Nagrodę Prezesa Rady Ministrów za najlepszą dysertację w swojej dziedzinie. Laureat wielu nagród i wyróżnień w kraju i za granicą, m.in. medali na międzynarodowych wystawach wynalazków.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

FastLogic to spółka dwóch pasjonatów: elektronika i informatyka, która powstała jako odpowiedź na lukę kompetencyjną w branży dostawców rozwiązań elektroniczno-informatycznych. Oferujemy poziom kompetencyjny porównywalny z ośrodkami akademickimi przy jednoczesnym zapewnieniu odpowiedniej zwinności działania zespołów projektowych i doświadczenie zdobyte w realizacji przedsięwzięć biznesowych.

Jaką wartość dostarczasz?

Jesteśmy nowoczesnie zorganizowanym zespołem inżynierów-naukowców, zajmujących się wyspecjalizowanymi projektami z zakresu nowoczesnej elektroniki i oprogramowania dla systemów wbudowanych. Wspieramy realizację projektów na każdym etapie tworzenia nowego produktu, od badań rozwojowych przez prototypowanie do masowej produkcji włącznie.

Dla kogo?

FastLogic pozycjonuje się w segmencie usług B2B, ale niektóre z naszych projektów powstały/powstają we współpracy z ośrodkami akademickimi.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

FastLogic wyróżnia się wysokim poziomem i szerokim zakresem kompetencji w obszarze techniki elektronicznej i informatycznej. Dzięki sprawnemu i starannie dobranemu zespołowi oraz nowoczesnym mechanizmom zarządzania i wymiany informacji, tworzymy elastyczny zespół specjalistów, zdolny do szybkiego działania w realiach przedsięwzięć opartych na wiedzy.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

FastLogic oferuje wsparcie projektów elektroniczno-informatycznych, także dla ośrodków akademickich jako kontraktor lub partner w projektach badawczo-rozwojowych.

Kontakt: office@fastlogic.pl

Strona internetowa: www.fastlogic.eu



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Adam Januszko

Tytuł projektu/nazwa firmy: BizGate Aviation

Kim jesteś?

Spółka opracowała konstrukcje latającej platformy, której łącząca ze sobą kilka cech wpływających na polepszenie parametrów lotu tj. stały profil płata, kształt kwadratu lub rombu oraz pustą powierzchnię w środku. Wyróżnia się znakomitymi parametrami lotu w porównaniu z obecnie stosowanymi rozwiązaniami. Cechuje ją stabilność horyzontalna lotu niespotykana w konwencjonalnych rozwiązaniach. Szukam inwestora w celu wprowadzenia produktu na rynek.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Pomysł wynika z doświadczenia oraz przekonania (popartego wynikami badań w komorze hydrodynamicznej) o wartości wynalazku, który został opisany w zgłoszeniu patentowym. Widzę duży potencjał konstrukcji.

Jaką wartość dostarczasz?

Nowatorski rozwiązanie do zastosowania zarówno w załogowych jak i bezzałogowych statkach powietrznych dowolnych rozmiarów.

Dla kogo?

Rynek lotniczy.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Stabilność horyzontalna lotu niespotykana w konwencjonalnych rozwiązaniach, e-STOL czyli ekstremalnie krótka droga startu i lądowania i wiele innych cech.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Szukam inwestora w celu wprowadzenia produktu na rynek. Również jestem zainteresowany wsparciem finansowym pozwalającym na udokumentowanie wkładu własnego w Programie "Szybka Ścieżka" lub "Demonstrator+" realizowanych w ramach POIR.

Kontakt: a.januszko@bizgate.pl

Strona internetowa: www.bizgate.pl



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Marek, Bury, Politechnika Warszawska

Tytuł projektu/nazwa firmy: Bury & Bury Kancelaria Patentowa sp. z o.o.

Kim jesteś?

Polski i europejski rzecznik patentowy i naukowiec na część etatu. Absolwent wydziału Elektroniki i Technik Informatycznych PW. Doktorat z telekomunikacji. Doświadczenie w pracy na uczelni i w kancelarii patentowej. 2009 r.: wpis na listę polskich rzeczników patentowych. 2013 r.: wpis na listę profesjonalnych pełnomocników przed OHIM oraz wpis na listę europejskich rzeczników patentowych po zdany Europejskim Egzaminie Kwalifikacyjnym EQE.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Pracując w kancelarii przeszedłem z klientami przez większość etapów przygody z patentem, jak i z innymi prawami własności przemysłowej (IPR). Początkowo rozbudowywałem zespół w strukturze firmy. W którymś momencie doszedłem do wniosku, że własna kancelaria rozwiązałaby kłopoty jakie miałem z doбором ludzi do zespołu i organizowaniem ich pracy. Miałem ten luksus, że nie byłem jedynym rzecznikiem patentowym w rodzinie i voila: Bury & Bury.

Jaką wartość dostarczasz?

Pomagam w sprawach IPR i dostarczam profesjonalne usługi w tej dziedzinie – to usłyszycie od każdego rzecznika. Ja oferuję też zrozumienie i stosowną do tego poradę. Wiem, że występując o IPR i utrzymując je w mocy można stracić pieniądze; nierzadko duże. To jedna z pierwszych rzeczy, które Wam powiem. Potem zapytam skąd mają się wziąć pieniądze, które mają zrekompensować zawiązką to ryzyko i na tej podstawie zasugeruję dalsze działania.

Dla kogo?

Osoby działające w innowacyjnych dziedzinach mogą zetknąć się z IPR w ogólności, a z patentami w szczególności na dwóch różnych końcach tego systemu. Jedni starają się uzyskać monopol na swoje rozwiązania i ścigać inne podmioty albo chociaż ułatwić sobie rozmowę z inwestorem. Inni nie interesują się IPR i wtedy IPR okazują im swoje zainteresowanie - listem ostrzegawczym z zarzutem naruszenia czyichś praw. Jedni i drudzy bywają moimi klientami.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Wysokie kwalifikacje i wysoki poziom uwrażliwienia na faktyczne potrzeby i cel klienta. Tylko nieliczni rzecznicy europejscy w Polsce przeszli przez egzamin EQE. Również niewielu ma doświadczenie w realizacji projektów albo rozeznanie w realiach polskiej „komercjalizacji”. Ja mam. Mój wspólnik dodatkowo ma doświadczenie wynikające z licznych wdrożeń przemysłowych w dziedzinie elektroniki. Dzięki temu rozumiemy Wasze potrzeby.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Potrzebuję kolejnych klientów. W następnym kroku planuję rozbudowę zespołu. Jeżeli macie problem bądź wątpliwości związane z ochroną patentową, czy innymi IPR, począwszy od „po co to właściwie jest?”, poprzez „nie wiem czy można to opatentować i ile patentów trzeba mieć”, czy „urząd napisał do mnie dziwne pismo, jakby nie rozumieli co jest wynalazkiem”, aż do „chciałbym zajmować się zawodowo IP” – my jesteśmy właściwym adresem.

Kontakt: bury@bnb-ip.eu; dr inż. Marek Bury: marek.bury@bnb-ip.eu , +48 537 373 430; Lech Bury: lech.bury@bnb-ip.eu, +48 669 624 596;

Strona internetowa: A tu zawiesimy stronę, kiedy ją już przygotujemy: www.bnb-ip.eu



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Magdalena Zabochnicka

Tytuł projektu/nazwa firmy: Odzysk azotu i fosforu, wiązanie metali ciężkich i CO₂/Politechnika Częstochowska

Kim jesteś?

Pracownikiem naukowym Politechniki Częstochowskiej. Zajmuję się produkcją biomasy, wykorzystaniem mikroglonów i sorbentów naturalnych w zakresie energetycznym i inżynierii środowiska. Efektem moich prac są 3 zgłoszenia patentowe. Posiadam wieloletnie doświadczenie w roli eksperta w dziedzinach Środowisko i Energetyka w 7PR UE, Horyzont 2020 UE, NCBiR i innych.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Wykorzystanie mikroglonów i naturalnych sorbentów pozwala na zastosowanie metod przyjaznych dla środowiska i wyprodukowanie biomasy mikroglonowej, która może znaleźć zastosowanie jako cenny surowiec do wielu zastosowań, np. jako biosorbent do wiązania zanieczyszczeń (ze ścieków przemysłowych) jak metale ciężkie, związki biogenne (odzysk azotu i fosforu), jako surowiec do produkcji biopaliw, kosmetyków, jako pasza, nawóz itd.

Jaką wartość dostarczasz?

1. Przyjazny dla środowiska sposób odzysku azotu i fosforu. 2. Produkcja biomasy stanowiącej surowiec do dalszego wykorzystania. 3. Sekwestracja CO₂ metodą biotechnologiczną. 4. Możliwość oczyszczania ścieków.

Dla kogo?

- Przemysł energetyczny – wychwyt CO₂ i/lub oczyszczanie ścieków i produkcja biomasy,
- Przemysł paliwowy – produkcja biopaliw ciekłych i gazowych, • Przemysł spożywczy,
- Przemysł farmaceutyczny, • Przemysł nawozowy, • Przemysł medyczny, • Oczyszczalnie ścieków – oczyszczanie ścieków ze związków biogennych i/lub jonów metali ciężkich.
- Jednostki B+R zainteresowane współpracą w ww. obszarze.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Wiązanie CO₂ przez mikroglony stanowi alternatywę dla konwencjonalnych metod wychwytu CO₂. Wypracowane rezultaty badań wpisują się w problematykę zrównoważonego rozwoju, ponieważ zaproponowane rozwiązania dotyczą bardzo istotnej tematyki związanej ze zmniejszeniem negatywnego wpływu CO₂ na środowisko. Wychwyt CO₂ metodą biotechnologiczną jest przyjazny dla środowiska naturalnego i nie powoduje wytwarzania zanieczyszczeń drugorzędowych.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Partnerów do wspólnych projektów, przemysłu do wdrożenia patentów. Wypracowany sposób odzysku azotu i fosforu w procesie wychwytu CO₂ metodą biotechnologiczną może zostać wdrożony do praktyki gospodarczej w przypadku zainteresowania ze strony

- przemysłu generującego gazy spalinowe i/lub ścieki

- przemysłu zainteresowanego produkcją biomasy na cele energetyczne lub inne.

Kontakt: Tel: 601463361, e-mail: mzabochnicka@o2.pl



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Jolanta Koszelew

Tytuł projektu/nazwa firmy: UpLogic

Kim jesteś?

Jestem brokerem technologii IT i przedsiębiorcą (www.uplogic.pl). Pracuję również jako adiunkt na Wydziale Informatyki Politechniki Białostockiej (wi.pb.edu.pl). Moje zainteresowania naukowe to - szerzej: projektowanie algorytmów opartych na sztucznej inteligencji, precyzyjniej: algorytmy optymalizacji wielokryterialnej na sieciach.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Spółkę spin-off Politechniki Białostockiej założyliśmy z kolegą z wydziału w lutym 2015 r. Na razie jesteśmy firmą usługową, ale w strategii firmy jest oczywiście swój produkt.

Dlaczego to robisz? Dlatego, że daje mi to możliwość zespołowej, efektywnej pracy naukowej lub/i projektowej o rezultatach natychmiast wdrażanych w działalności komercyjnej firm dla których pracujemy.

Jaką wartość dostarczasz?

Firma UpLogic rozwija trzy zakresy działalności: Projektowanie komponentów oprogramowania realizujących specyficzne algorytmy. Drugi zakres działalności to: consulting IT a trzeci to team building i zarządzanie zespołem i projektami B+R w firmach, które nie mają wdrożonych procesów B+R.

Dla kogo?

Współpracujemy z firmami z regionu, Polski i Europy, które mają następujące wyzwanie - realizacja projektu B+R, wymagającego specyficznych kompetencji, często multidyscyplinarnych. Pomagamy firmie zbudować zespół projektowy i poprowadzić projekt. Jeżeli specyfika projektu jest z zakresie naszych kompetencji IT to włączamy się w realizację merytorycznie.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Firmy MŚP w Polsce nie mają wdrożonych procesów związanych z projektami B+R. Potrzebują wsparcia w przygotowaniu takiego projektu i jego realizacji, a przede wszystkim specjalistów/naukowców o bardzo wąskich kompetencjach. Praktycznie nie ma na polskim rynku firm, które specjalizują się w zarządzaniu projektami B+R w ramach outsourcingu.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

Naukowców, którzy chcą komercjalizować swoje kompetencje. Aktualnie poszukujemy następujących specjalistów: grafika 3D, wirtualna i rozszerzona rzeczywistość, SNA - analiza sieci społecznościowych, ekstrakcja tekstów w języku polskim pod kątem klasyfikacji. Chętnie "zapiszemy" w naszej bazie osoby o innych kompetencjach nie tylko w zakresie IT.

Kontakt: office@uplogic.pl

Strona internetowa: www.uplogic.pl



Stowarzyszenie Top 500
Innovators

Imię, nazwisko, afiliacja: Katarzyna Sawicz-Kryniger, Politechnika Krakowska

Tytuł projektu/nazwa firmy: Innovalab Sp. z o.o.

Kim jesteś?

Jestem Brokerem Innowacji na Politechnice Krakowskiej w ramach programu Ministerstwa Nauki i Szkolnictwa Wyższego "Brokerzy Innowacji". Na co dzień pracuje jako adiunkt na Wydziale Inżynierii i Technologii Chemicznej Politechniki Krakowskiej. Jestem założycielem i prezesem firmy Innovalab, zajmującej się chemicznym znakowaniem materiałów na bazie tworzyw sztucznych. Wkrótce rozkręcam kolejnego start-up'a.

Skąd pomysł na firmę/projekt?

Pomysł na firmę zrodził się na potrzeby rynku. Już będąc doktorantką kładłam duży nacisk na współpracę "nauki" i przemysłu. Jako broker z pewnym doświadczeniem pomagam innym komercjalizować swoje pomysły.

Jaką wartość dostarczasz?

Prócz wiedzy chemicznej, doświadczenie i wiedzę na temat komercjalizacji.

Firma Innovalab dostarcza innowacyjnych rozwiązań szytych na miarę w zależności od potrzeb klienta.

Dla kogo?

Dla kogoś kto poszukuje nowych rozwiązań w branży chemicznej lub chce założyć swój własny biznes.

W przeciwieństwie do innych rozwiązań na rynku wyróżnia mnie...

Elastyczne podejście, umiejętność słuchania potrzeb klienta oraz łatwość komunikacji pomiędzy światem nauki i przedsiębiorcami.

Kogo potrzebujesz? Kogo szukasz?

-Kontaktu z firmami wykorzystującymi tworzywa sztuczne (branże przemysłu: motoryzacyjnego, lotniczego, chemicznego, elektronicznego, budowlanego, farb i lakierów, obuwniczego)

-Osób związanych z szeroko rozumiany transfer nowoczesnych technologii jak i możliwości komercjalizacji innowacyjnych pomysłów, zakładanie stratupów, spółek spin-off oraz pozyskiwania różnych źródeł finansowania, a także partnerów do realizacji projektów.

Kontakt: mail: biuro@innovalab.com.pl, tel. 506 821 251

Strona internetowa: www.innovalab.com.pl